



UNIVERSIDADE LUSÍADA DE LISBOA

Programa de Unidade Curricular

- Ano Lectivo 2006/2007 -

Faculdade

Direito

Licenciatura

Solicitadoria

Unidade Curricular

Teoria Geral do Negócio Jurídico

Ano: 2.º

Tipo: 1.º Semestre

Nº ECTS: 6

Regentes

Prof. Doutor José Alberto Rodríguez Lorenzo González

Prof. Doutor Pedro Cordeiro

Assistentes

Dr. João Raposo

Dr. Nelson Rocha

Carga Horária Lectiva Semanal

Aulas Teóricas: 2

Aulas Teórico-práticas: 1

Orientação Tutorial: 1

Língua de Ensino

Português

Objectivos Gerais

Atitudes

Espírito crítico

Saber assente no estudo, na reflexão e na valoração

Capacidades

Investigar e recolher informação

Realizar projectos

Desenvolver capacidades de avaliação e de decisão

Utilizar linguagem jurídica

Adquirir formação prática alicerçada nos quadros teóricos correlativos



UNIVERSIDADE LUSÍADA DE LISBOA

Conhecimentos

Compreender o conceito de negócio jurídico
Compreender a importância e a necessidade da Teoria Geral do Negócio Jurídico
Compreender a conexão íntima entre negócio jurídico e autonomia

Objectivos Específicos (até 500 caracteres)

Compreender os conceitos de facto jurídico, acto jurídico, negócio jurídico e contrato
Compreender as classes de negócios jurídicos
Conhecer o fundamento do negócio jurídico e do contrato
Conhecer as diversas espécies de objecto do negócio jurídico
Compreender o regime jurídico básico a que se submete o negócio jurídico
Compreender a distinção entre forma e substância do negócio
Compreender os vícios que o negócio é susceptível de padecer

Competências a adquirir

Saber reconhecer o papel da Teoria Geral do Negócio Jurídico na formação dos quadros mentais de um jurista
Saber investigar e recolher informação
Saber realizar trabalho de projecto
Saber consultar, interpretar e utilizar diplomas legais
Saber proceder à aplicação dos conhecimentos adquiridos a situações novas

Metodologia de Ensino

Recurso a exemplos da vida quotidiana
Resolução de casos concretos (case method)
Análise de legislação e de jurisprudência
Participação em debates e colóquios
Simulação de situações concretas da vida corrente
Recurso à Internet

Programa da Unidade Curricular / Conteúdo programático

Capítulo I

1. As acções
2. Factos jurídicos stricto sensu, actos jurídicos e negócios jurídicos
3. A causa – concepção objectiva e subjectiva

Capítulo II

4. Classes de negócios jurídicos

Capítulo III

5. Declaração expressa, tácita e silêncio
6. Proposta contratual e convite a contratar
7. Aceitação
8. Tipos de contratação
9. A culpa in contrahendo

Capítulo IV

10. Os negócios unilaterais
11. Promessas unilaterais nuas: a promessa de cumprimento e o reconhecimento de dívida

12. Taxatividade
13. Promessa ao público

Capítulo V

14. Os contratos

B



F. Silva

UNIVERSIDADE LUSÍADA DE LISBOA

- 15. Contratos típicos e atípicos
- 16. Contratos mistos
- 17. Regime dos contratos mistos: absorção, combinação e analogia
- 18. União de contratos
- Capítulo VI
- 19. A qualificação
- Capítulo VII
- 20. Interpretação e integração
 - 21. Critérios legais
- Capítulo VIII
- 22. Conteúdo dos negócios jurídicos
 - 23. Distinção entre conteúdo e objecto
 - 24. Licitude do conteúdo
 - 25. Fraude à lei
 - 26. Cláusulas acessórias típicas: a condição, o termo, o modo e as cláusulas contratuais gerais
- 27. Condição
- 28. Termo
- 29. Modo
- 30. Cláusulas contratuais gerais
- Capítulo IX
- 30. Bens jurídicos e coisas
 - 31. Classificações das coisas
 - 32. Benfeitorias
- Capítulo X
- 33. Vontade e declaração
 - 34. Liberdade e esclarecimento
 - 35. Falta de vontade negocial
 - a. Coacção absoluta
 - b. Falta de consciência da declaração
 - c. Declaração não séria
 - 36. Vícios da vontade
 - a. Erro, simples e provocado por dolo
 - c. Coacção moral
 - d. Incapacidade accidental
 - 37. Vícios da declaração
 - a. Simulação
 - b. Reserva mental
 - c. Erro na declaração
 - d. Erro na transmissão da declaração
- Capítulo XI
- 38. A forma – forma e formalidades
 - 39. Forma interna e externa
 - 40. Forma ad substantiam e ad probationem
 - 41. Forma legal, convencional e voluntária
 - 42. Forma das estipulações e pactos acessórios
 - 43. Consequência legal da falta de forma e dever de formalização
- Capítulo XII
- 44. Valores negativos dos negócios jurídicos
 - a. Inexistência
 - b. Invalidade: nulidade e anulabilidade
 - 45. O favor negotii
 - a. Redução



UNIVERSIDADE LUSÍADA DE LISBOA

- b. Conversão
- Capítulo XIII
46. Extinção dos negócios jurídicos
- a. Revogação
 - b. Resolução
 - c. Denúncia
 - d. Caducidade

Bibliografia Principal

Autor(es)

VASCONCELOS, Pedro Pais

Título

Teoria Geral do Direito Civil

Edição

4^a

Local

Coimbra

Editora

Almedina

Ano

2007

Autor(es)

ASCENSÃO, José de Oliveira

Título

O Direito - Introdução e Teoria Geral

Edição

13^a

Local

Coimbra

Editora

Almedina

Ano



UNIVERSIDADE LUSÍADA DE LISBOA

2005

Bibliografia Complementar

Autor(es)

FERNANDES, Luís Carvalho

Título

Teoria Geral do Direito Civil vols. I e II

Edição

1ª

Local

Lisboa

Editora

Universidade Católica Editora

Ano

2001

Autor(es)

PINTO, Carlos Alberto da Mota

Título

Teoria Geral do Direito Civil

Edição

4ª

Local

Coimbra

Editora

Coimbra Editora

Ano

2005

Metodologia de Avaliação Contínua / Elementos relevantes

Os instrumentos de avaliação serão os determinados ou a determinar no Regulamento de Avaliação da Universidade Lusíada



UNIVERSIDADE LUSÍADA DE LISBOA

Recursos Didáticos

Manuais

Códigos

Constituição da República Portuguesa

Leis avulsas

Cópias de decisões judiciais, escrituras públicas, certidões registais e actos análogos

Computador com ligação à Internet

Palavras-chave

Acto jurídico – negócio jurídico – contrato

Pedro Cordalio
José A. R. L. Pereira